

Culture de la négociation

Acteurs, pratiques et représentations

Journée doctorale – UMR 8138 SIRICE

Mercredi 13 décembre 2023 – Salle 100 Centre des colloques

- 9h – Accueil (Faculty Club)
- 9h25 – Introduction
- **9h30 – Panel I. S’imposer à la table des négociations : étude historique des rapports de force**

Négocier les indépendances dans les anciennes colonies d’Afrique équatoriale française : le diplomate, l’agent secret et le pétrolier, François Gaüzère (Sorbonne Université, SIRICE)

Négocier sa place sur la scène internationale : la Commission européenne entre quête de reconnaissance de son statut et mise à profit de l’ambiguïté (1985-1995), Julien Barbaroux (Sorbonne Université, SIRICE), Paul-Antoine Tugayé (Sorbonne Université, SIRICE)

La métamorphose d’Abd el-Kader. Expérience des emprisonnements en France (1848-1852), Miki Kilali (Sorbonne Université, SIRICE)

Contribution du gouvernement colombien et du groupe Contadora à la paix en Amérique centrale entre 1982 et 1987 : acteurs, négociations et résultats, Fabian Alfredo Plazas Diaz (Paris I Panthéon Sorbonne, Centre de Recherche d’Histoire de l’Amérique Latine et Monde Ibérique – CRALMI)

- 10h55 – Pause café

- **11h20 – Panel II. De l’individu à l’institution : des répertoires d’action spécifiques**

La « Communauté du Peuple » nationale-socialiste, un espace de négociations ?, Charlotte Soria (docteure de Sorbonne Université, SIRICE)

Margaret Sanger and the Inception of the NGO Planned Parenthood: Negotiating International Public Opinion in Order to Influence Policymaking, Nicole Rudolph (Paris I Panthéon Sorbonne, SIRICE)

Négocier la protection du risque vieillesse dans un régime spécial de sécurité sociale : le cas des Industries électriques et gazières, du XIXe siècle à nos jours, Mathilde Attal (Sorbonne-Université, SIRICE)

12h30 – Repas

• **14h – Panel III. Négociier avec l’Autre : interculturalité, circulations et représentations**

De la rivalité au partenariat : la négociation radiophonique franco-britannique de 1938 à 1944, Audrey Bonnéry Vedel (chercheuse associée au SIRICE, rattachée à l'équipe Histemé - Université de Caen)

Les enjeux (inter-)culturels dans la négociation politique entre la France et l’Allemagne (1963-2022), Benoît Montaut (Sorbonne Université, SIRICE), Nicolas Téterchen (CY Cergy Paris Université, AGORA)

1895-1905, du régional à l’international, le Japon négocie son empire - Charlotte Geoffray (Paris I Panthéon Sorbonne, SIRICE)

Europe et Maghreb un exemple de pratique de négociations entre le Nord le Sud, Amira Larabi (Sorbonne Université, SIRICE)

• 15h20 – Pause café

• **15h40 – Panel IV. L’émergence d’un nouvel objet de négociation : l’environnement. Acteurs, pratiques et échelles**

Les normes de qualité atmosphérique, une évidence juridique ? Négocier la pollution de l’air dans les instances communautaires, années 1970-1980, Alexandre Lauverjat (Sorbonne Université/CNRS, SIRICE)

Les premières années du ministère de l’Environnement (1971-1974) : institution négociée et pratique administrative de la négociation, Arthur Delacquis (Sorbonne Université, SIRICE)

Négocier le climat ? La fabrique d’une stratégie climat communautaire à la veille de la Conférence de Rio (1989-1992), Fabienne Jouty (Sorbonne Université/CNRS, SIRICE)

• 17h – Conclusion

Comité scientifique : Laurence Badel (Professeure des universités, Paris I Panthéon-Sorbonne), Corine Defrance (Directrice de recherche, CNRS), Olivier Forcade (Professeur des universités, Sorbonne Université), Léonard Laborie (Chargé de recherche, CNRS).

Comité d’organisation : Julien Barbaroux (SU), Arthur Delacquis (SU), Louise Francezon (Paris I), François Gaüzère (SU), Charlotte Geoffray (Paris I), Fabienne Jouty (SU), Raphaël Lavie (SU), Benoît Montaut (SU).

